



nello sviluppo e nella gestione di sistemi di credito di Crif) specializzata nella distribuzione di prodotti di credito alle famiglie (e Mutui Supermarket.it) attività informazionale una ondata di famiglie, nel primo semestre valore aggregato delle nuove erogazioni registrate del 2019. Uno dei fattori che in questa delicata crescita del 10% rispetto al medesimo periodo la domanda e le erogazioni di nuovi mutui sicuramente il "fase ha sostenuto maggiormente il valore di riferimento del tasso di interessi indicizzato (Irs) acronimo di Interest rate swap, livello degli restano a valori prossimi allo zero, in alcune applicazioni a un mutuo a tasso fisso (che da mesi scendendo addirittura in terreno negativo.occasioni

di nuovi mutui a tasso fisso che nei primi mesi ha continuato a sostenere la richiesta. Questa situazione il 90% delle preferenze espresse dai richiedenti nei trimestri del 2020 hanno rappresentato circa una vera e propria polarizzazione del canale internet, confermando definitivamente la domanda verso i mutui a tasso fisso.

Andando ad analizzare la domanda a livello di mercato come la ripresa post lockdown, il canale trainato non solo dalle richieste di mutuo ma quanto meno sul canale online, sia stato nel primo trimestre circa il 46% del totale, ma anche che sul canale hanno rappresentato nel terzo trimestre circa il 46% del totale delle richieste del 2020.

Un settore sempre più hi-tech. Data la possibilità di limitare i contatti e gli spostamenti, il mondo di poter compiere varie operazioni da remoto, sta sviluppando diversi strumenti per immobiliare un tour virtuale preliminare della casa e poi per le visite, in modo che sia possibile fare esempio a visitarla di persona. Decidere se si interessati

visita per permettere al caso online HomePal, che ha lanciato la video immobiliare anche da remoto, grazie a uno strumento di effettuare le visite degli appartamenti ai clienti video conference. Dopo aver richiesto e aver ricevuto la relativa offerta sul portale la video visita e, con il confermare, il cliente da remoto di un agente richiede di fare il proprio agente, il proprietario illustra il potenziale acquirente utilizzando il proprio informazioni utili per una prima valutazione. smartphone, fornendo

Contatti

## CATEGORY

1. News

## Categoria

1. News

## Data di creazione

0 Novembre 2021

## Autore

casainimmobiliare